

Vertriebsmitarbeiter Innendienst (m/w/d)

(9276)

📍 Standort: Essen 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit

Zweck und Ziel der Stelle

Ich bin KÖTTER - und Sorge dafür, dass alles rund läuft!

Gestalte deine Zukunft im Team von **KÖTTER Instore Logistics**! Wir sind rund 16.400 engagierte Persönlichkeiten, die für „KÖTTER UNITED“ stehen und Hand in Hand arbeiten. Als bundesweit tätige Unternehmensgruppe sind wir auf vielfältige Sicherheits-, Reinigungs- und Personaldienstleistungen spezialisiert und sorgen seit über 90 Jahren für zuverlässige Services in allen Branchen.

KÖTTER Instore Logistics ist Spezialist für effiziente Prozesslösungen und unterstützt Unternehmen dabei, operative Abläufe flexibel und wirtschaftlich zu gestalten. Im Rahmen von **Outsourcing- und Werkvertragslösungen** übernehmen unsere Teams unterschiedlichste logistische und serviceorientierte Tätigkeiten und entlasten so unsere Kunden im Tagesgeschäft.

Werde Teil unseres Teams als **Mitarbeiter Vertriebsinnendienst / Inside Sales (m/w/d)**.

Entwicklungspotential / Perspektiven

- **Unbefristeter Arbeitsvertrag**
- **Flexible Arbeitszeiten**
- **Homeoffice-Möglichkeiten** nach der Einarbeitung für mehr Flexibilität im Arbeitsalltag
- **30 Tage Urlaub**
- **Strukturierte und individuelle Einarbeitung**
- **Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten**
- **Attraktive Mitarbeiterrabatte** bei über 800 bekannten Marken und Anbietern, z. B. bei BMW, Audi, Telekom/T-Mobile, congstar, SKY oder Juwelier Christ

Bedeutung für das Unternehmen

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z. B. als Versicherungskaufmann / Versicherungskauffrau, Bankkaufmann / Bankkauffrau oder eine vergleichbare Qualifikation – auch Quereinsteiger mit Vertriebserfahrung sind willkommen
- Idealerweise erste Erfahrung im telefonischen Kundenkontakt, z. B. im Vertrieb, Vertriebsinnendienst, Callcenter, Kundenservice oder im Versicherungs- bzw. Bankenvertrieb
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und Freude an der aktiven telefonischen Ansprache von Kunden (inkl. Neukundenakquise)
- Vertriebsaffine Persönlichkeit mit Eigeninitiative, Zielorientierung und Begeisterung für den Aufbau neuer Kundenkontakte
- Sicherer Umgang mit MS Office (Word, Excel, Outlook) sowie idealerweise Erfahrung mit CRM-Systemen
- Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit und ein professionelles Auftreten im Kundenkontakt

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- Aktive telefonische Neukundenakquise und Ansprache potenzieller Geschäftskunden
- Vereinbarung von Terminen für den Außendienst sowie eigenständige Qualifizierung von Leads

- Aufbau und Pflege eines nachhaltigen Netzwerks aus potenziellen Neukunden
- Dokumentation und Pflege von Kunden-, Objekt- und Stammdaten im CRM-System
- Telefonische und schriftliche Betreuung von Interessenten und Bestandskunden
- Enge Zusammenarbeit mit dem Außendienst, um Vertriebschancen optimal zu nutzen

Kontakt Daten für Stellenanzeige

Erkennst Du Dich wieder?

Dann melde Dich gerne bei uns – wir besprechen gemeinsam den weiteren Bewerbungsverlauf.
Du kannst uns anrufen, Deine Unterlagen online einreichen oder sie uns postalisch zusenden.

Ansprechpartner: Frau Nazmiye Güven

Telefon: 02012788474

Email: nazmiye.gueven@koetter.de

Whatsapp: +491732788128

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!

Abteilung(en): Vertrieb

[Impressum](#)

