

Personaldisponent (m/w/d)

(8313)

Standort: Euskirchen

Zweck und Ziel der Stelle

Du liebst es, Menschen und Jobs zusammenzubringen?

Du willst nicht nur mitarbeiten, sondern mitgestalten?

Dann bist du bei uns genau richtig!

Wir suchen einen engagierten Personaldisponenten (m/w/d) mit Leidenschaft für Recruiting, Kundenbetreuung und Vertrieb – idealerweise mit Erfahrung in der Zeitarbeit / Personaldienstleistung.

Ob Berufseinsteiger nach der Ausbildung zum Personaldienstleistungskaufmann (m/w/d) oder bereits mit ersten Erfolgen im Rücken: Wenn du mit Energie, Eigenverantwortung und Teamgeist durchstarten willst, freuen wir uns auf dich!

Entwicklungspotential / Perspektiven

- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit attraktivem Fixgehalt und Bonusmodell
- Modernes Büro in zentraler Lage
- Professionelles Onboarding & individuelle Weiterbildungsangebote
- 30 Tage Urlaub
- Mitarbeitervorteile & exklusive Rabatte bei unseren Partnern
- Sicherheit eines etablierten Unternehmens mit echter Hands-on-Mentalität

Bedeutung für das Unternehmen

- Eine abgeschlossene Ausbildung – idealerweise als Personaldienstleistungskaufmann/-frau (m/w/d) oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Erste oder mehrjährige Erfahrung in der Zeitarbeit / Arbeitnehmerüberlassung.
- Lust auf Vertrieb & Recruiting – du gehst gern auf Menschen zu und liebst es, mit Leistung zu überzeugen.
- Strukturierte Arbeitsweise mit einem hohen Maß an Eigeninitiative.
- Kommunikationsstärke, Organisationstalent und eine Prise Humor.
- Führerschein Klasse B und sichere EDV-Kenntnisse (MS Office, z.B. zvoove von Vorteil)

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- Recruiting mit Leidenschaft: Du findest die besten Talente – von Fachkräften bis Helfer – und bringst sie mit spannenden Einsätzen zusammen.
- Kundenbeziehungen pflegen & ausbauen: Du betreust unsere Bestandskunden und entwickelst sie strategisch weiter – gleichzeitig gewinnst du Neukunden durch aktiven Vertrieb (Innen- und Außendienst).
- Disposition & Organisation: Du koordinierst die Einsätze unserer Mitarbeitenden, kümmert dich um Verträge, Abrechnungen und alles, was den Laden am Laufen hält.
- Verantwortung übernehmen: Du behältst KPIs und Budgets im Blick und trägst aktiv zum Erfolg deiner Niederlassung bei.
- Netzwerker mit Herz: Du baust dir ein starkes Netzwerk aus Kunden, Bewerbern und Partnern in der Region Hamburg auf.

[Impressum](#)