Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

(8161)

Standort: Essen

Zweck und Ziel der Stelle

Du bist am Telefon in deinem Element und liebst es, Menschen für gute Dienstleistungen zu begeistern? Dann starte bei **KÖTTER Cleaning in Essen** durch!

Wir suchen eine kommunikationsstarke Persönlichkeit für die **B2B-Telefonakquise**, die mit Charme und Zielorientierung neue Geschäftskunden gewinnt.

Entwicklungspotential / Perspektiven

- Hybrides Arbeiten: Bis zu 3 Tage pro Woche im Homeoffice
- Arbeitsatmosphäre: Eine offene und ehrliche Arbeitsatmosphäre
- Unternehmensstruktur: Ein beständiger Familienbetrieb mit 90 Jahren Tradition gepaart mit der Aufbaustruktur eines Großunternehmens
- Urlaub: Bis zu 30 Tage Urlaub
- Einarbeitung und Weiterentwicklung: Professionelle Einarbeitung und Personalentwicklung
- Anstellung: Eine unbefristete und sichere Festanstellung
- Mitarbeitervorteile: Attraktive Angebote und Rabatte bei unseren Vertragspartnern über unser Mitarbeitervorteilsprogramm

Bedeutung für das Unternehmen

- Erfahrung in der **Telefonakquise**, im **Vertriebsinnendienst**, **Telesales** oder als **Call Center Agent** (Inbound/Outbound)
- Sicheres und sympathisches Auftreten am Telefon du überzeugst mit deiner Kommunikationsstärke, Freundlichkeit und Überzeugungskraft
- Freude an Neukundengewinnung, Kundenkontakt und strukturiertem Arbeiten im Vertriebsinnendienst
- Routine in der Pflege von Kundendaten und der Arbeit mit CRM- oder ERP-Systemen
- Selbstständige, zielorientierte Arbeitsweise mit hohem Qualitätsbewusstsein
- Motivation, im hybriden Arbeitsmodell (bis zu 3 Tage Homeoffice pro Woche) Verantwortung zu übernehmen
- Teamgeist und Freude daran, gemeinsam Erfolge im Vertrieb zu erzielen

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- Aktive Telefonakquise im B2B-Bereich du kontaktierst gezielt potenzielle Geschäftskunden und stellst unsere Reinigungs- und Servicedienstleistungen vor
- **Pflege und Aktualisierung von Kundendaten** im CRM-System du behältst stets den Überblick über Ansprechpartner, Gesprächsverläufe und Termine
- Vorbereitung von Angeboten in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam
- Dokumentation deiner Aktivitäten und Erstellung kurzer Gesprächsnotizen zur optimalen Nachverfolgung
- Mitwirkung bei der Optimierung von Akquiseprozessen und Datenqualität

Erkennst Du Dich wieder?

Dann melde Dich gerne bei uns – wir besprechen gemeinsam den weiteren Bewerbungsverlauf.

Du kannst uns anrufen, Deine Unterlagen online einreichen oder sie uns postalisch zusenden.

Ansprechpartner: Frau Nazmiye Güven

Telefon: 02012788474

Email: nazmiye.gueven@koetter.de

Whatsapp: 01732788128

Bewirb Dich auch gerne als Quereinsteiger oder entdecke weitere attraktive Karrieremöglichkeiten auf <u>www.jobskoetter.de</u>.

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!

Impressum