

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

(8161)

 Standort: Essen

Zweck und Ziel der Stelle

Du bist am Telefon in deinem Element und liebst es, Menschen für gute Dienstleistungen zu begeistern? Dann starte bei **KÖTTER Cleaning in Essen** durch!

Wir suchen eine kommunikationsstarke Persönlichkeit für die **B2B-Telefonakquise**, die mit Charme und Zielorientierung neue Geschäftskunden gewinnt.

Entwicklungspotential / Perspektiven

- **Hybrides Arbeiten:** Bis zu **3 Tage pro Woche im Homeoffice**
- **Arbeitsatmosphäre:** Eine offene und ehrliche Arbeitsatmosphäre
- **Unternehmensstruktur:** Ein beständiger Familienbetrieb mit 90 Jahren Tradition gepaart mit der Aufbaustruktur eines Großunternehmens
- **Urlaub:** Bis zu 30 Tage Urlaub
- **Einarbeitung und Weiterentwicklung:** Professionelle Einarbeitung und Personalentwicklung
- **Anstellung:** Eine unbefristete und sichere Festanstellung
- **Mitarbeiter Vorteile:** Attraktive Angebote und Rabatte bei unseren Vertragspartnern über unser Mitarbeiter Vorteilsprogramm

Bedeutung für das Unternehmen

- Erfahrung in der **Telefonakquise**, im **Vertriebsinnendienst**, **Telesales** oder als **Call Center Agent (Inbound/Outbound)**
- Sicheres und sympathisches Auftreten am Telefon – du überzeugst mit deiner **Kommunikationsstärke**, **Freundlichkeit** und **Überzeugungskraft**
- Freude an **Neukundengewinnung**, **Kundenkontakt** und strukturiertem Arbeiten im **Vertriebsinnendienst**
- Routine in der **Pflege von Kundendaten** und der Arbeit mit **CRM- oder ERP-Systemen**
- Selbstständige, **zielorientierte Arbeitsweise** mit hohem Qualitätsbewusstsein
- Motivation, im **hybriden Arbeitsmodell** (bis zu 3 Tage Homeoffice pro Woche) Verantwortung zu übernehmen
- Teamgeist und Freude daran, gemeinsam Erfolge im **Vertrieb** zu erzielen

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- **Aktive Telefonakquise im B2B-Bereich** – du kontaktierst gezielt potenzielle Geschäftskunden und stellst unsere Reinigungs- und Servicedienstleistungen vor
- **Pflege und Aktualisierung von Kundendaten** im CRM-System – du behältst stets den Überblick über Ansprechpartner, Gesprächsverläufe und Termine
- **Vorbereitung von Angeboten** in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam
- **Dokumentation deiner Aktivitäten** und Erstellung kurzer Gesprächsnotizen zur optimalen Nachverfolgung
- Mitwirkung bei der **Optimierung von Akquiseprozessen** und Datenqualität

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Erkennst Du Dich wieder?

Dann melde Dich gerne bei uns – wir besprechen gemeinsam den weiteren Bewerbungsverlauf.

Du kannst uns anrufen, Deine Unterlagen online einreichen oder sie uns postalisch zusenden.

Ansprechpartner: Frau Nazmiye Güven

Telefon: 02012788474

Email: nazmiye.gueven@koetter.de

Whatsapp: 01732788128

Bewirb Dich auch gerne als Quereinsteiger oder entdecke weitere attraktive Karrieremöglichkeiten auf www.jobs-koetter.de.

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!

[Impressum](#)