

# Sales Manager (m/w/d) – Gebäudereinigung

(8544)

📍 Standort: Frankfurt am Main

## Ich bin KÖTTER – und meine Ergebnisse strahlen!

Gestalte deine Zukunft im Team von KÖTTER Services! Wir sind rund 14.800 engagierte Persönlichkeiten, die für „KÖTTER UNITED“ stehen und Hand in Hand arbeiten. Als bundesweit tätige Unternehmensgruppe sind wir auf vielfältige Sicherheits-, Reinigungs- und Personaldienstleistungen spezialisiert und sorgen seit 90 Jahren für Sicherheit und Sauberkeit in allen Branchen.

**KÖTTER Cleaning** ist seit 1985 mit dem Anspruch „Werterhalt statt Wischen“ aktiv und bietet ein breites Spektrum an Reinigungs- und Servicedienstleistungen an.

**Werde Teil unseres Teams** als Vertriebsleiter in der Gebäudereinigung im Außendienst (m/w/d) für das Vertriebsgebiet Baden-Württemberg/Frankfurt.

## Entwicklungspotential / Perspektiven

- **Unbefristeter Job** in einem familiären, vertrauensvollen Umfeld
- **Attraktives Grundgehalt** plus erfolgsbasierte Provision
- **Neutraler Dienstwagen** inkl. privater Nutzung und Tankkarte
- **30 Tage Urlaub** für deine Work-Life-Balance
- **Intensive Einarbeitung** in einem motivierten Team, das dich unterstützt
- **Gestaltungsspielraum und Entscheidungsfreiheit**, um deine Ideen umzusetzen
- **Entwicklungs- und Karrieremöglichkeiten**, um deine Ziele zu erreichen
- **Kurze Entscheidungswege**, die deinen Alltag effizienter machen
- **Exklusive Mitarbeiterrabatte** bei über 800 Partnern, z.B. BMW, Audi, Adidas und vielen mehr!

## Bedeutung für das Unternehmen

- **Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium** in den Bereichen Betriebswirtschaft, Management oder Vertrieb
- **Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb** von hochwertigen Dienstleistungen, idealerweise im Bereich **Gebäudereinigung** oder **Facility Management (FM)**
- Du siehst **gemeinsam vereinbarte Ziele** als Herausforderung und Chance, die Erwartungen unserer Kunden zu übertreffen
- **Ausgeprägte kommunikative und organisatorische Fähigkeiten**, um effektiv mit Kunden und Teamkollegen zu interagieren
- **Kontaktfreudig und aufgeschlossen**: Du baust schnell Beziehungen auf und arbeitest sowohl **eigenständig** als auch **im Team** erfolgreich
- **Gute Kenntnisse in MS Office**, insbesondere in **Word und Excel**

## Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- **Schlüsselposition im Vertrieb**: Du repräsentierst unser Unternehmen nach außen und führst wichtige Vertriebs- und Folgegespräche – dein Auftreten prägt unseren Erfolg in der Verkaufsregion.
- **Strategischer Vertrieb**: Du identifizierst **neue Geschäftsmöglichkeiten**, analysierst **Ausschreibungen** und legst den Grundstein für zukünftige Projekte.
- **Kundenbetreuung & Akquise**: Du bist die erste Ansprechperson für Unternehmen und öffentliche Auftraggeber und gewinnst aktiv **neue Kunden im Bereich Gebäudereinigung & Facility Services**.
- **Angebots- & Vertragsmanagement**: Deine Kalkulationen und Angebote haben direkten Einfluss auf den

Unternehmenserfolg.

- **Datenmanagement & CRM:** Du pflegst Kunden- und Objektdaten sorgfältig, um nachhaltige Strukturen zu schaffen.

## Kontaktdaten für Stellenanzeige

### Erkennst Du Dich wieder?

Dann melde Dich gerne bei uns – wir besprechen gemeinsam den weiteren Bewerbungsverlauf.

Du kannst uns anrufen, Deine Unterlagen online einreichen oder sie uns postalisch zusenden.

Ansprechpartner: Frau Nazmiye Güven

Telefon: 02012788474

Email: [nazmiye.gueven@koetter.de](mailto:nazmiye.gueven@koetter.de)

Whatsapp: +491732788128

Bewirb Dich auch gerne als Quereinsteiger oder entdecke weitere attraktive Karrieremöglichkeiten auf [www.jobs-koetter.de](http://www.jobs-koetter.de).

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!

[Impressum](#)