

Vertriebsmanager (m/w/d) – Outsourcing / Werkverträge

(6964)

Standort: Essen

Zweck und Ziel der Stelle

Willkommen bei KÖTTER United - gemeinsam mehr bewegen.

Unter dem Dach von **KÖTTER United** bündeln wir über 90 Jahre Erfahrung in den Bereichen Personalservice, Sicherheit, Reinigung und Facility Management. Was uns besonders macht: Wir denken ganzheitlich, handeln unternehmerisch und leben Partnerschaft - intern wie extern.

Du hast erfolgreich Werkvertragsprojekte im Bereich Logistik oder Produktion verkauft, umgesetzt und weiterentwickelt?

Du sprichst die Sprache von Logistikleitern, Personalleitern und Entscheidern - und weißt, wie man komplexe Outsourcing-Projekte wirtschaftlich realisiert?

Dann bist Du genau die Persönlichkeit, die wir suchen!

Bei uns übernimmst Du eine neu geschaffene Schlüsselrolle im Ausbau unseres Geschäftsfeldes rund um Werkverträge & Outsourcing in der Logistik. Mit viel Gestaltungsspielraum, echten Entwicklungsperspektiven und einem Team, das Dich dabei unterstützt, neue Kunden zu gewinnen, Prozesse zu gestalten und Projekte zum Erfolg zu führen.

Entwicklungspotential / Perspektiven

- Eine neu geschaffene, verantwortungsvolle Position mit echtem Gestaltungsspielraum
- Attraktives Gehalt mit erfolgsabhängiger Komponente
- Hochwertiger Dienstwagen – auch zur privaten Nutzung
- Remote-Arbeit möglich + flexible Arbeitszeiten
- Unterstützung durch ein erfahrenes Team und kurze Entscheidungswege
- Flache Hierarchien, viel Eigenverantwortung und echter Teamspirit

Bedeutung für das Unternehmen

- Du bringst Erfahrung im Vertrieb - idealerweise in der Personaldienstleistung, im Outsourcing oder im Bereich Werkverträge - mit
- Du verstehst logistische Prozesse und hast ein Gespür für wirtschaftliche Zusammenhänge
- Du bist kontaktstark, kommunikationssicher und verhandlungssicher auf Entscheiderebene
- Du arbeitest selbstständig, denkst unternehmerisch und bist ein echter Treiber
- Dein Wohnort ist zweitrangig - wichtiger ist, dass Du mobil und einsatzbereit bist

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- Du identifizierst potenzielle Kunden im Bereich Logistik und Produktion - und gewinnst sie für unsere Werkvertragsmodelle
- Du entwickelst individuelle Outsourcing-Lösungen und führst eigenständig Vertragsverhandlungen
- Du begleitest Projekte von der Idee bis zur Umsetzung - inklusive Betreuung und Produktivitäts-Controlling mit Deinem Team.
- Du erstellst Business Cases und bewertest Chancen auf wirtschaftlicher Ebene
- Du optimierst Bestandsprojekte und bringst Deine Ideen ein.
- Du pflegst und erweiterst Dein Netzwerk - und sorgst dafür, dass unser Bereich weiter wächst

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Erkennst Du Dich wieder?

Dann melde Dich gerne bei uns – wir besprechen gemeinsam den weiteren Bewerbungsverlauf.

Du kannst uns anrufen, Deine Unterlagen online einreichen oder sie uns postalisch zusenden.

Ansprechpartner: Frau Nazmiye Güven

Telefon: 02012788474

Email: nazmiye.gueven@koetter.de

Whatsapp: 01732788128

Bewirb Dich auch gerne als Quereinsteiger oder entdecke weitere attraktive Karrieremöglichkeiten auf www.jobs-koetter.de.

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!

[Impressum](#)