

Vertriebsleiter im Außendienst (m/w/d) Gebäudereinigung

(9936)

📍 Standort: Stuttgart 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Gehaltsspektrum: 60000 - 75000 Euro pro Jahr

Zweck und Ziel der Stelle

Ich bin KÖTTER – und meine Ergebnisse strahlen!

Gestalte deine Zukunft im Team von KÖTTER Services! Wir sind rund 16.400 engagierte Persönlichkeiten, die für „KÖTTER UNITED“ stehen und Hand in Hand arbeiten. Als bundesweit tätige Unternehmensgruppe sind wir auf vielfältige Sicherheits-, Reinigungs- und Personaldienstleistungen spezialisiert und sorgen seit 90 Jahren für Sicherheit und Sauberkeit in allen Branchen.

KÖTTER Cleaning ist seit 1985 mit dem Anspruch „Werterhalt statt Wischen“ aktiv und bietet ein breites Spektrum an Reinigungs- und Servicedienstleistungen an.

Werde Teil unseres Teams als Vertriebsleiter in der Gebäudereinigung im Außendienst (m/w/d) für das Vertriebsgebiet Baden-Württemberg.

Entwicklungspotential / Perspektiven

- **Unbefristeter Job** in einem familiären, vertrauensvollen Umfeld
- **Attraktives Grundgehalt** plus erfolgsbasierte Provision
- **Neutraler Dienstwagen** inkl. privater Nutzung und Tankkarte
- **30 Tage Urlaub** für deine Work-Life-Balance
- **Gestaltungsspielraum und Entscheidungsfreiheit**, um Ihre Ideen umzusetzen
- **Entwicklungs- und Karrieremöglichkeiten**, um Ihre Ziele zu erreichen
- **Kurze Entscheidungswege**, die Ihren Alltag effizienter machen
- **Exklusive Mitarbeiterrabatte** bei über 800 Partnern, z.B. BMW, Audi, Adidas und vielen mehr!

Bedeutung für das Unternehmen

- **Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium**, idealerweise in Betriebswirtschaft, Management oder Vertrieb
- **Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb und Außendienst**, vorzugsweise im Bereich **Gebäudereinigung, Facility Management (FM) oder Dienstleistungen**
- Erfahrung in der **Neukundenakquise, Kundenbetreuung und Geschäftsentwicklung** sowie Freude am direkten Kundenkontakt
- **Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke** sowie ein souveränes und professionelles Auftreten
- **Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise** mit hoher Eigeninitiative und Teamfähigkeit
- **Sicherer Umgang mit MS Office**, insbesondere Word und Excel; idealerweise Erfahrung mit **CRM-Systemen**

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- **Vertrieb & Repräsentation:** Sie repräsentieren unser Unternehmen professionell und führen eigenständig Vertriebs-, Kunden- und Folgegespräche.
- **Neukundengewinnung:** Sie akquirieren aktiv neue Kunden und Geschäftspartner im Bereich **Gebäudereinigung und Facility Services** und bauen nachhaltige Kundenbeziehungen auf.
- **Ausschreibungen & Geschäftsentwicklung:** Sie identifizieren neue Geschäftspotenziale, analysieren Ausschreibungen und Leistungsverzeichnisse und entwickeln gezielte Vertriebsstrategien.
- **Angebots- & Vertragsmanagement:** Sie erstellen und kalkulieren Angebote, begleiten Vertragsverhandlungen und steuern den Vertriebsprozess bis zum erfolgreichen Abschluss.
- **CRM & Kundenmanagement:** Sie pflegen Kunden- und Objektdaten im CRM und sorgen für eine strukturierte Dokumentation Ihrer Vertriebsaktivitäten.

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Erkennst Du Dich wieder?

Dann melde Dich gerne bei uns – wir besprechen gemeinsam den weiteren Bewerbungsverlauf.

Du kannst uns anrufen, Deine Unterlagen online einreichen oder sie uns postalisch zusenden.

Ansprechpartner: Frau Nazmiye Güven

Telefon: 02012788474

Email: nazmiye.gueven@koetter.de

Whatsapp: +491732788128

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!

[Impressum](#)